



Wir suchen

Fachberater:innen für Dachabdichtungen

im Außendienst Region Norddeutschland (w/m/d)

// Ihr Profil

Gehen Sie mit uns auf Expansionskurs, mit nachhaltigen Flachdachsystemen:

Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder Studium und konnten bereits erste Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten in der Bauindustrie sammeln? Sie sind Verkäufer:in aus Leidenschaft und lieben den Umgang mit dem Kunden? Sie möchten in einem aufstrebenden und erfolgreichen Team innerhalb des Gesamtunternehmens mitwirken? Übernehmen Sie Verantwortung in einem neu zu entwickelnden Markt und Sie werden mit den Kunststoffdichtungsbahnen von KÖSTER Ihren Karriereweg fortsetzen!

- Bewusstsein für innovative, langlebige und nachhaltige Bauprodukte
- Erste Erfahrungen im Vertrieb von beratungsintensiven Produkten, idealerweise im Bereich Bauprodukte für das Flachdach
- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder Studium und betriebswirtschaftliches Know-how
- Wohnsitz im Vertriebsgebiet
- Sie sind ambitioniert und wollen mit uns gemeinsam gesteckte Ziele erreichen
- Ausgeprägte Reisefreude und Kundenorientierung
- Verkaufsstärke und Abschlussicherheit, gewinnendes Auftreten
- Sie sind teamfähig, arbeiten selbstständig und verfügen über Eigeninitiative
- Versiert im Umgang mit MS Office Produkten

// Hört sich gut an?

Dann sende Deine Bewerbung als PDF an:
jobs@koester.eu

KÖSTER BAUCHEMIE AG
Frau Claudia Puls
Dieselstraße 1-10
26607 Aurich

// Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Implementierung einer erfolversprechenden Verkaufsstrategie zusammen mit dem Regionalverkaufsleiter
- Umsetzung dieser Strategie über ein in die Jahreszielplanung eingebettetes Maßnahmenpaket
- Akquise von Neukunden sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Betreuung unserer Kunden, vornehmlich Flachdachverleger, aber auch Architekten und Bauherren und deren Projekten, von der Anfrage bis zum Abschluss
- Planung und Umsetzung von Kundenbindungsmaßnahmen
- Entwicklung von Angebotsstrategien und Führung von Verhandlungen
- Sicherstellung einer engen Kommunikation und Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen und Beobachtung des Flachdachmarkts im Verkaufsgebiet

// Was wir Ihnen bieten

Nach einer intensiven und ausführlichen Einarbeitung in Theorie und Praxis planen Sie Ihre Gebietsbearbeitung selbstständig im Home Office. Bei Ihrer Kundenberatung vor Ort können Sie auf die fachmännische, gewissenhafte Unterstützung des erfahrenen Teams zurückgreifen.

Sie akquirieren und beraten Objekte zusammen mit den Fachverlegern im Flachdachbereich und beraten anschließend Architekten und gewerbliche Bauherren bei der Erarbeitung von Konzepten für die zu bauenden Flachdächer.

Mit dem Neuaufbau eines Vertriebsgebietes eröffnen sich für die Zukunft auch sehr gute persönliche Entwicklungschancen.

Wir bieten Ihnen in der Aufgabe als Fachberater:in im Außendienst auf Basis einer gesicherten Festanstellung eine leistungsorientierte Vergütung. Sie erhalten alle modernen Hilfsmittel und Tools zu Ihrer Verfügung. Dies umfasst neben einem Computer und Mobiltelefon natürlich auch ein angemessenes Dienstfahrzeug, welches Sie zudem privat nutzen können.

Starten Sie jetzt Ihre Karriere bei KÖSTER und tragen Sie zum weiteren Ausbau des aufstrebenden und erfolgreichen Segments der Dach- und Dichtungsbahnen innerhalb der KÖSTER BAUCHEMIE AG bei.